

# ZUKUNFT PLANEN – GEGENWART GESTALTEN

Dr. Uta Hessbrüggen

>>> Grau ist alle Theorie, heißt es. Und sie verblasst im Zahnmedizinstudium fast gänzlich neben all den praktischen Kursen. Wer rechtzeitig plant, hält bereits im Studium viele Trümpfe in der Hand: das beginnt bei der Erstausrüstung, der Anmeldung zu den Kursen und der Beschaffung der benötigten Materialien, zieht sich durch das gesamte vorklinische und

Arbeiten im vorklinischen und klinischen Bereich sowie bei der späteren Patientenbehandlung benötigen. Darüber hinaus garantiert Henry Schein eine perfekte Betreuung bis hin zur eigenen Praxis und berät in jedem Stadium entlang des Wegs, damit (recht)zeitig die Weichen für den späteren Bedarf gestellt werden.



klinische Studium, wenn Material und Instrumente immer wieder Thema sind, und geht nach dem Examen erst richtig los ... Aus Diskussionen, die unter Kommilitonen noch „graue Theorie“ waren, wird plötzlich Ernst, so zum Beispiel aus den Überlegungen zur Assistenzzeit, zur eigenen Praxis oder der Frage „Praxisübernahme oder Neugründung?“. Wer nicht nur plant, sondern sich auch rechtzeitig einen starken Partnersucht, erspart sich unnötige Umwege und Verzögerungen.

Mit den Unishops für Studenten der Zahnmedizin unterstützt Henry Schein Dental Depot angehende Zahnmediziner bereits während ihres Studiums. Hier finden Studenten alles, was sie für ein erfolgreiches

Nicht umsonst stand der 1. Deutsche Zahnmedizin Studententag Ende des vergangenen Jahres unter dem Thema „Zahnmedizin – Markt der Zukunft“. Zukunft will geplant werden, um eine solide Basis zu sichern und Erfolg zu versprechen. Wer überblickt denn im Studium schon, worauf es jetzt und später zu achten gilt? Da geht es nicht nur um neue Behandlungstechniken, Hightech-Geräte oder optimale Implantatsysteme. Da geht es auch und vor allem um die Kenntnisse, die ein Unternehmer in eigener Praxis braucht, ob zu Niederlassungsmöglichkeiten, zur Praxisfinanzierung, Abrechnung, Personalführung oder zu Verkaufs- und Beratungsgesprächen mit dem „Kunden“ Patient sowie der Umsetzung individueller Praxiskonzepte.

Das alles ist zu schaffen. Natürlich. Doch kann es viel Arbeit und viel Rechercheaufwand bedeuten. Oder es kann ganz leicht gehen, weil man bei der Partnersuche auf Kompetenz und Erfahrung setzt und bereits die Gegenwart gestaltet. Denn Henry Schein bietet eine umfassende Auswahl an Produkten für den Praxis- und Laborbedarf, darunter auch die Henry Schein Eigenmarke zu einem Top Preis-Leistungs-Verhältnis, und arbeitet mit den führenden Herstellern und namhaften Referenten zusammen.

Das Angebot von Henry Schein Dental Depot in den Unishops umfasst:

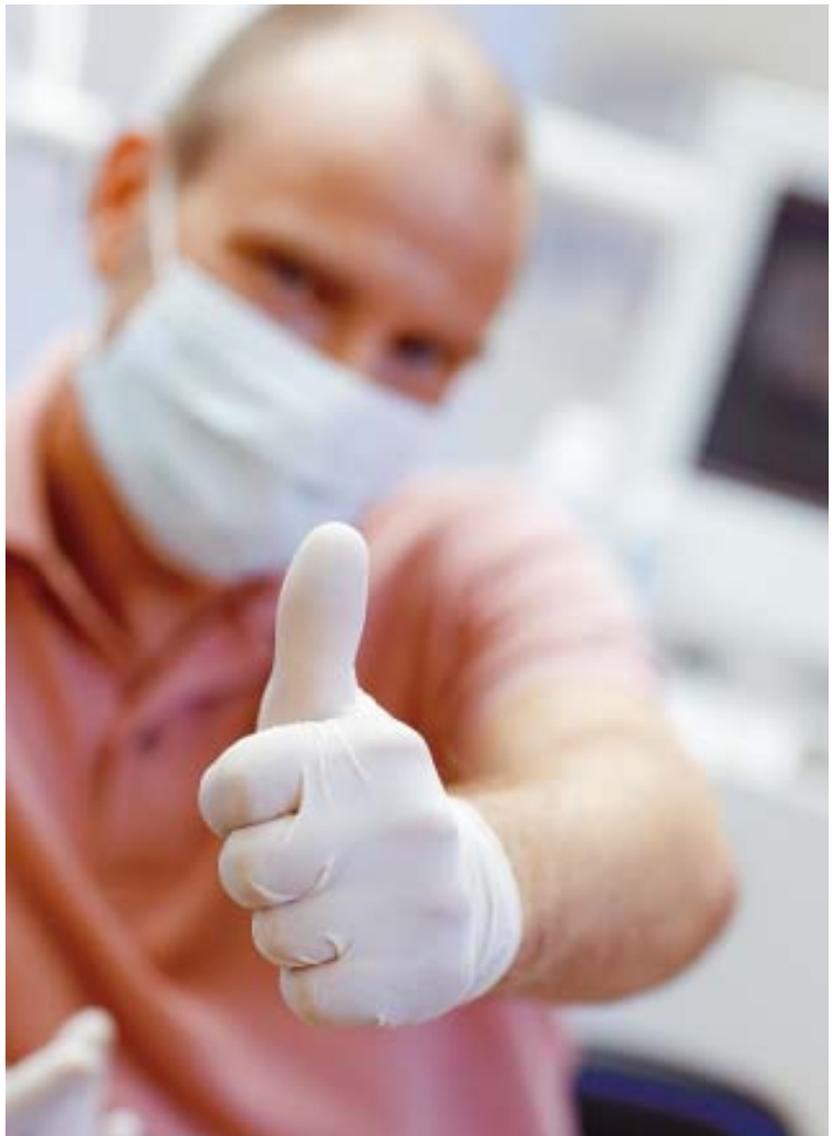
- Erstausrüstung an Materialien und Instrumenten zu Sonderpreisen
- Küretten und Scaler für den klinischen Bereich
- Hand- und Winkelstücke aller führenden Hersteller
- Tipps und Empfehlungen über zu verwendende Instrumente und Verbrauchsmaterialien
- Informationsveranstaltungen über die zukünftige Assistenzzeit und die späteren Niederlassungsmöglichkeiten

- Assistenzstellen-Vermittlung
- Individuelle Niederlassungsberatung

... und hört damit noch lange nicht auf! Neben den Unishops von Henry Schein in Berlin, Frankfurt am Main, Göttingen, Greifswald, Hamburg-Eppendorf, Leipzig, Mainz, Münster, Regensburg und Rostock, bieten auch alle anderen Uni-Standorte von Henry Schein die Betreuung von Studenten und Assistenten sowie fast die gesamte Palette der Unishops an. Hier stehen spezialisierte Klinikbetreuer zur Verfügung. So kommen auch an jedem Uni-Standort die legendären Examensfahrten zu ihrem längst angestammten Recht.

Grau ist alle Theorie ... Und grau ist das Leben auch, wenn allzu viel Ernst im Spiel ist. So wichtig deshalb das Studium und eine durchdachte Planung und Vorbereitung sind, so wichtig ist auch das Verschnaufen zwischendurch. Deshalb ist Henry Schein gerne auch Gastgeber, um die Gegenwart farbiger zu gestalten. Wer – neben den Examensfahrten – an den genannten Standorten bereits eine Veranstaltung besucht hat, weiß, wovon hier die Rede ist.

Henry Schein ist ein international tätiges Dentalhandelsunternehmen. Das amerikanische Mutterunternehmen, die Henry Schein, Inc., ein Fortune-500(R)-Unternehmen, ist bekannt für ihren exzellenten Kundenservice und konkurrenzfähige Preise. In den vier Geschäftsbereichen der Firma – Zahnmedizin, Medizin, internationaler Handel und Technologie – werden mehr als 475.000 Kunden weltweit betreut. Henry Schein beschäftigt fast 11.000 Mitarbeiter in 19 Ländern. Auch in Deutschland baut Henry Schein Dental Depot als Depotfachhandel



auf der persönlichen Beratung, kompetenten Betreuung und auf langfristigen Partnerschaften auf. Dies zeigen die gewachsenen Kundenbeziehungen an 39 Standorten bundesweit. Über 800 Mitarbeiter stehen Tag für Tag im direkten Kontakt zu Zahnärzten, Zahntechnikern und deren Teams, darunter auch bestens ausgebildete Spezialisten für die Bereiche CAD/CAM, Digitalisierung/Praxisvernetzung, Implantologie und Laser. Bei den Henry Schein Dental Depots steht der maßgeschneiderte Service im Vordergrund mit dem Ziel, für jeden Kunden jederzeit und an jedem Ort eine optimale Dienstleistung sicherzustellen. Das Unternehmen unterstützt außerdem seit vielen Jahren soziale Projekte im Bereich der Kinder- und Alterszahnheilkunde und Prophylaxe in einer Vielzahl von Ländern. Für das Projekt „Give kids a smile“ zur Zahnbehandlung unterprivilegierter Kinder wurde das Unternehmen bereits ausgezeichnet. Nähere Informationen zum Unternehmen, den Unishops und Ansprechpartnern unter [www.henryschein.de](http://www.henryschein.de). <<<

## ➤ KONTAKT

Henry Schein Dental Depot  
 Pittlerstr. 48–50  
 63225 Langen  
 Tel.: 01801/40 00 44  
 Fax: 08000/40 00 44